

Medarbejderprofil: Aksel Uglvig Jensen



Erhvervserfaring

PROGIA siden november 2010	Adm. direktør og partner
Uglvig siden oktober 2008	Adm. Direktør og rådgiver – rekruttering, interim ledelse og Ekstern HR
Skelmose Consulting siden september 2004	Adm. direktør og rådgiver – rekruttering, interim ledelse og virksomhedsformidling
JGM Plast A/S, ordreproducerende plastfirma, termoformede og sprøjttestøbte emballager og tekniske artikler	Adm. direktør
APV Cheese A/S, ordreproducerende maskinfabrik, komponenter, maskiner og komplette anlæg til mejerier internationalt	Fabriks-, projekt- og konstruktionschef
KJ Maskinfabriken A/S, ordreproducerende maskinfabrik, transport- og pakkeanlæg til slagterier og den grafiske branche	Produktionschef
Bramin Møbler A/S, Bramming, ordreproducerende møbelfabrik, træ og polstermøbler	Fabrikschef
Solar Produktion A/S, Vejen, ordreproducerende belysningsfabrik	Planlægningsleder
Phønix A/S, Vejen, fremstilling af maskiner og udstyr til asfalpålægning	Planlægningsleder

Uddannelse

Esbjerg Tekniske Skole, 1989	Diplomlederuddannelse
Vejen Handelsskole, 1982	Teknom, driftslinje
Esbjerg Tekniske Skole, 1979	Maskintekniker, driftslinje
HCP, Varde, 1977	Finmekaniker

Netværk:

VL gruppe 66 siden 2010

BNI Esbjerg siden 2009

Rotary, Bramming siden 2005

Fra ansat til selvstændig

I september 2004 traf Aksel Uglvig Jensen en stor erhvervmæssig beslutning: Han valgte at blive selvstændig ved at købe Skelmose Consulting af grundlæggeren.

Aksel Uglvig Jensen er uddannet maskintekniker, teknonom og diplomeleder. Han har været ansat i en række danske produktionsvirksomheder, blandt andet som planlægningsleder i 5 år, som produktions- og fabrikschef i 12 år og som direktør/adm. direktør i 7 år.

I 2004 blev han kontaktet af Jørn Skelmose, der spurgte ham, om han var interesseret i at overtage hans konsulentfirma, Skelmose Consulting. Skelmose ønskede at trække sig tilbage og flytte til Holbæk, hvor hans datter og hendes familie bor.

Aksel blev kontaktet, fordi han stod i virksomhedens kandidatdatabase og havde været på tale til to jobs, Skelmose rekrutterede til. Derfor vidste Skelmose, hvem han var, og hvad han stod for, og Aksel kendte en del til virksomheden.

Overvejelser

Aksel var fristet af Jørn Skelmoses tilbud, da han var ved at være moden til et nyt job. Blandt andet havde han tidligere talt med et andet firma om at blive ansat som konsulent.

Alligevel var han i tvivl: Var det ham at være selvstændig og dermed uden fast indkomst? Havde han erfaringen til at klare opgaverne? Og hvad ville hans kone og resten af familien sige?

Heldigvis var omgivelserne positive, og Aksel valgte at tage springet.

Overtagelsen gik smertefrit. Jørn Skelmose sørgede for, at Aksel fik alle relevante oplysninger om virksomheden, og selv fortsatte han som sparringspartner og konsulent for Sjælland i en overgangsperiode.

I fortsat udvikling

I de knap syv år, der er gået, har Aksel iværksat mange nye tiltag. Skelmose Consulting har blandt andet fået nyt logo og ny hjemmeside, og virksomheden har udvidet sit forretningsområde gennem oprettelse af et korps af intermediere.

Derudover er der kommet fire partnere, to konsulenter og en kommunikationsmedarbejder til.

Søsterselskabet Uglvig

I 2008 dannede Aksel søsterselskabet Uglvig, som tilbyder hjælp med rekruttering, interim ansættelse og ekstern HR inden for blandt andet økonomi / bogholderi, administration, salg, logistik og lager. I danske industrivirksomheder supplerer Uglvig dermed Skelmose Consultings kompetencer, så de sammen dækker behovet for rekruttering af ledere og funktionærer.

Netværksfirmaet Progia

Sidste nye skud på stammen er Progia, et netværksfirma, der blev dannet i 2010 for at understøtte processen hele vejen fra tiltrækning til afvikling og dermed hjælpe virksomheder med at skabe de rette rammer for deres medarbejdere.

For Aksel er det nemlig en naturlig del af hverdagen at samarbejde med andre firmaer og udveksle erfaringer: Som specialister må vi også kende vores begrænsninger. Nogle opgaver har vi ikke selv ekspertisen til at løse.

Har aldrig fortrudt

Aksel har på intet tidspunkt fortrudt sin beslutning om at overtage Skelmose Consulting og regner heller ikke med, at han kommer til det, hvis fremtiden former sig som de første år.

For som han udtrykker det: Hvis man lykkes med at være selvstændig, er det totalt og aldeles vanedannende.