

Nyansatte fortæller om deres samarbejde med Skelmose

Henrik Jensen

"Over de seneste uger (November 2011) har jeg været igennem en ansættelsesproces gennem Aksel hos Skelmose Consulting. Lad mig slå fast: selv om det var endt med, at jeg ikke havde fået jobbet, ville jeg alligevel have stået tilbage med en helt uforglemmelig positiv oplevelse, takket være Aksels måde at håndtere tingene på.

Første del af processen var en samtale hos Aksel i Bramming, og jeg havde helt fra starten en klar fornemmelse af, at han var lige så meget på "min side", som på kundens – og vi havde en rigtig god snak, som så godt nok blev hjulpet på vej af en masse fælles, professionelle interesser.

Under samtalen hos firmaet fik Aksel også skabt en rar stemning lige fra begyndelsen, men han havde alligevel hele tiden de professionelle briller på og fik styret samtalen rundt om alle de væsentlige punkter.

Efterfølgende har Aksel fulgt op på tingene for at sikre, at forventningsafstemningen er helt på plads, og jeg har ikke på noget tidspunkt savnet opdateringer eller feed back fra ham.

Jeg glæder mig til at starte i mit nye job til januar, men det er på en måde lidt trist, at Aksel ikke er en del af det."

Frank Møller

"Så en spændende stilling fra Skelmose Consulting, som jeg følte passede til mig både på evne og hjerte - kontaktede da Skelmose Consulting og fik kontakt til Aksel. Aksel viste gensidig interesse og jeg blev efter kort tid inviteret til samtale med ham.

Om end jeg ikke havde alle de skrevne kompetencer til start, formåede Aksel at vurdere helheden ud fra både evner og præferencer, men også det menneskelige.

Første runde hos Skelmose Consulting, derefter første runde hos kunden med Aksel som ordstyrer og sluttelig en runde hos kunden alene, hvor jeg allerede kunne mærke, jeg var blevet valgt fra kundens side.

Skelmose Consulting formåede at ramme "bull's eye" for både virksomhed og ny medarbejder - super godt parret! (og tak for det!)

Forløbet var ganske professionelt med fornuftig informationsmængde og yderst givtig dialog om min personprofil med en dybde, som også gav lidt til selvindsigten.

Man føler på ingen måde man er puttet i en "tung maskine", som nogle af de store konsulenthuse desværre præsterer - meget menneskelig adfærd og stor forståelse for match af kultur og menneskelige karakteristika."

Rachid Atia

"Jeg takker mange gange for forløbet vedrørende min ansøgning og ansættelse. Jeg har følt mig tryk og professionel behandlet og har under hele forløbet været godt informeret om både firma og stilling. Det var en virkelig god proces (meget professionelt).

Jeg anser Skelmose for et professionelt firma, som har styr på tingene."

Bo Thomas Jensen

"Aksel Jensen – som jeg kender fra et tidligere kunde/sælger-forhold – ringede til mig, da han hørte, at min daværende arbejdsgiver havde lukket min afdeling, og jeg derfor var fritstillet. Aksel fortalte, at han ledte efter en produktchef, og han mente at mine kvalifikationer gjorde mig til en god kandidat. Vi fik en god snak omkring den nye virksomhed, jobbet som produktchef, samt omkring mine stærke/svage sider, og blev enige om at gå videre. Dagen efter modtog jeg et fyldigt materiale vedr. virksomhed/job mv. fra Aksel – og besked om tidspunkt for første samtale. Op til samtalen havde Aksel og jeg flere telefonsamtaler, og under mødet med virksomhedens salgsdirektør deltog Aksel som en god "sparringspartner" for både mig og virksomheden. Efter samtalen havde Aksel og jeg et "opfølgings"-telefonmøde. Også til anden samtale deltog Aksel som aktiv deltager, og det var Aksel der efterfølgende ringede og fortalte mig, at virksomheden gerne ville skrive kontrakt med mig. I hele forløbet har Aksel Jensen været hurtig til at fremsende oplysninger, været god og meget behjælpelig ved spørgsmål, og i det hele taget kørt sagen meget professionelt.

Jeg er særdeles tilfreds med forløbet!"

Peter Enevoldsen

"Jeg blev kontaktet af Aksel Jensen vedrørende jobbet som salgschef. Jeg blev meget overrasket over henvendelsen, da jeg ikke var klar over at klienten søgte en salgschef. Aksel fulgte op med fyldestgørende materiale omkring jobbet og klienten, og jeg fik rigtig megen information gennem denne første fase.

Efterhånden som dialogen fortsatte og blev mere detaljeret følte jeg mig rigtig godt tilpas og rigtig godt behandlet. Meget professionelt og menneskeligt. Jeg følte et stort engagement fra Aksels side, rigtig betryggende. Masser af tilbagemeldinger og hele tiden information og oplysning omkring hele forløbet. Efter afslutning på forløbet fortsatte informationen og tilbagemeldinger, og en personlig gennemgang af analyse mv. fulgte ligeledes med.

Jeg kan kun give Skelmose v/Aksel Jensen mine bedste anbefalinger. Jeg har været 'gennem' flere konsulent-'huse', men aldrig et så professionelt og grundigt som Skelmose. Tak for en meget positiv oplevelse!"

Jan Larsen

"Efter at kontakten blev skabt imellem Aksel Jensen fra Skelmose Consulting og undertegnede vedr. ledig job som Adm. Direktør hos Hans Iversens Maskin- og Værktøj ApS i Sønderborg, var jeg aldrig i tvivl om, hvordan processen skred frem. Informationen fra Aksel Jensen var altid fyldestgørende og utrolig saglig i en positiv tone. Via tidligere kontakt kendte Aksel Jensen en del til mig og mit CV og vi gennemførte den første samtale telefonisk. Ved samtlige 4 møder og samtaler hos Hans Iversen var man aldrig i tvivl om Aksels tilstedeværelse, på en professionel måde, hvor man hele tiden kunne få hans mening og input til dialogen imellem repræsentanter fra Hans Iversen og mig. Ligeledes under selve kontraktforhandlingerne følte jeg, at hvis der opstod tvivl hos mig vedr indhold og uafklarede ting kunne jeg altid regne med et sagligt svar fra en konsulent der har deltaget i den type kontrakter en del gange. Altid på en måde så hverken Hans Iversen eller jeg blev forfordelt. Oplysning og forklaring var nøgleordene. Hele ansættelsesprocessen startede i november 2009 og blev afsluttet i februar 2010. Godt to måneder, men altid i en god informativ dialog."

Martin Tornøe:

"Efter at have søgt en stilling gennem Skelmose som salgschef og daglig leder blev jeg kontaktet af Aksel Jensen. Først til en indledende samtale helt nede på jorden, som resulterede i endnu en samtale, denne gang hos virksomheden. Tredje samtale var sammen med bestyrelsen for virksomheden. Alle tre samtaler foregik på et professionelt plan med god dialog, og jeg fik et godt indblik i virksomheden og deres virke. Aksel var altid velforberedt og vidste meget om virksomheden, hvilket gjorde at man fik et godt indtryk af hans forudgående arbejde og research. Efter tredje samtale kom en kontraktforhandling, hvor Aksel igen viste store evner og havde alt parat, så det gik uden problemer. Hele processen tog ikke mere end ca. to uger og ansættelsen var en realitet."

Martin Stenstrup:

"Da jeg tilføjede mit CV på Jobindex, arbejdede jeg som discipliningeniør for Mærsk Oil Qatar. Jeg blev efter en uges tid kontaktet af Aksel Jensen i forbindelse med en projektlederstilling hos Ocean Team Scandinavia A/S. Aksel introducerede mig for stillingen via diverse fyldestgørende dokumenter, som gav mig et solidt indblik i hvad virksomheden beskæftigede sig med, og hvilken type projektleder de søgte. Efter gennemgangen af papirerne blev jeg atter kontaktet af Aksel og aftalte en tid for en samtale i Danmark ved min hjemkomst. Samtalen foregik hos Aksel i et meget behageligt miljø, og jeg fik et klarere indblik i hvordan Ocean Team Scandinavia A/S fungerede som virksomhed. Dette resulterede i en kombineret samtale med alle involverede parter hos Ocean Team Scandinavia A/S. Alt var vel planlagt, og foregik meget professionelt, hvilket også medførte en efterfølgende individuel samtale. Efter denne samtale blev jeg tilbudt jobbet. Jeg var ikke det mindste i tvivl om, at dette var jobbet for mig, efter at have gennemgået samtaleforløbet med Skelmose og Ocean Team Scandinavia A/S. Alt i alt et virkelig positivt og udbytterigt forløb for alle parter."

Steen Rasmussen:

"Jeg kom i kontakt med Aksel Jensen og Skelmose i forbindelse med at jeg søgte et ledigt job som VP Sales & Marketing i en virksomhed. Meget hurtigt efter jeg søgte jobbet, fik jeg den første tilbagemelding, og et par dage senere fik jeg tilsendt et særdeles omfattende materiale om virksomheden, dets strategier og værdier, samt forventninger til kandidaten. Da jeg efterfølgende sagde, at jeg stadig var interesseret, fik jeg tilsendt et lige så fyldigt spørgeskema om mig som ansøger med meget dybdegående spørgsmål og blev bedt om at score mig selv i forhold til kravspecifikationen på ansøgeren. Efterfølgende var jeg så til samtale ved Aksel, hvor vi gennemgik mine svar, og jeg fik yderligere detaljer om virksomheden. Alt dette gjorde, at jeg, allerede inden jeg mødte virksomheden, havde et rigtig godt billede af virksomheden og hvad den stod for. Jeg havde så to ansættelsessamtaler hos virksomheden sammen med Aksel, og det hele endte med, at jeg fik tilbudt jobbet. Fra start til slut gik ca. tre uger, og det hele er forløbet yderst professionelt. Jeg kan varmt anbefale Aksel Jensen til andre og glæder mig allerede til at skulle møde Aksel Jensen til den planlagte opfølgningssamtale."

Sven Erik Christensen:

”Det gik over al forventning. Jeg ringede til Aksel en fredag og fortalte, at jeg søgte nyt arbejde, og næste onsdag sendte han en mail og skrev, at han mente, han havde det rigtige job til mig. Selve forløbet blev kørt meget professionelt. Vi var hele registret igennem: præsentation, forhandling, lederplatformtest, Aksel var ude hos mine referencer, og han fulgte op på møder og så videre ved at ringe til mig og tale om dem dagen efter. Da jeg fik jobbet, følte jeg mig meget tryk ved ansættelsen, for alle hjørner af gulvtæppet havde været løftet. Det var et skoleeksempel på godt arbejde hele vejen igennem.”

Morten Blenstrup:

”Jeg har været meget tilfreds med samarbejdet. Skelmose kontaktede mig angående et job som konstruktør hos KE-Burgmann Bredan i Ringkøbing. Vi blev ret hurtigt enige om tingene allerede efter første samtale, så forløbet tog ca. 14 dage. Det gik ret hurtigt, men jeg syntes, at det blev håndteret professionelt. Jeg følte mig godt informeret, eftersom jeg fik tilsendt 26 sider om firmaet. Jeg fik jobbet og arbejder hos KE-Burgmann Bredan den dag i dag.”

Anette Hansen:

”Forløbet gik hurtigt og smertefrit. Jeg havde lagt mit CV ind på Jobindex, og dagen efter blev jeg kontaktet af Aksel og spurgt, om jeg var interesseret i et job som produktionsplanlægger hos KE-Burgmann Bredan. Jeg ringede til ham og var kort efter til det første møde hjemme hos ham. Derefter fulgte to møder med firmaet og en test, og efter tre uger skrev jeg under på kontrakten. Hele forløbet var en meget positiv oplevelse. Jeg følte mig velkommen hos Aksel. Han er meget imødekommende og nem at snakke med. Jeg har allerede anbefalet ham til andre, og skal jeg søge job en anden gang, tror jeg, at jeg vil kontakte Aksel igen.”

Lars Jacobsen:

”Aksel rekrutterede mig til den virksomhed, hvor jeg arbejder i dag. Forløbet gik meget hurtigt på grund af virksomhedens behov. Jeg sendte en ansøgning, Aksel svarede, at det så godt ud, og vi mødtes til en indledende samtale hos ham. Derefter var vi til en samtale i virksomheden, jeg tog en test via nettet, og så skrev vi kontrakt. Det hele var nærmest afgjort inden for en uge. Jeg følte mig godt informeret undervejs, og Aksel ved, hvad han snakker om, så jeg har ikke noget at beklage mig over.”

Preben Baltzer Hansen:

”Aksel kontaktede mig, da han skulle finde kandidater til et job hos Højbjerg Maskinfabrik. Først fik jeg generel info om jobbet, derefter skulle jeg indsende en ansøgning, og til sidst blev jeg indkaldt til samtale. Jeg fik også nogle spørgsmål, jeg skulle besvare for at bekræfte, at jeg havde den rigtige profil til jobbet, og det virkede betryggende. Det var også vigtigt, at der var tid til tingene, og at han havde forståelse for, at forløbet skulle foregå uden for normal arbejdstid. Der blev fulgt godt op med hensyn til afstemning af ønsker og krav fra begge sider. Samtidig holdt Aksel det hele nede på jorden i stedet for at køre det efter en skabelon, som nogle rekrutteringsfirmaer gør. Jeg har ikke været utilfreds på noget tidspunkt.”

Jørn Haahr:

"Jeg blev kontaktet af Aksel med hensyn til et job. Jeg var til møder både hos ham og i virksomheden og endte med at få jobbet. Forløbet tog tre uger, så det gik stærkt, men det passede fint til mit temperament. Aksel kørte det meget professionelt. Det, han fortalte om virksomheden, svarede godt til virkeligheden. Der var ikke så meget ævl og bævl. Han havde lavet sit forarbejde godt, og jeg savnede ikke noget undervejs."

Claus Voigt Bertelsen:

"Samarbejdet opstod, da Danoline stod og manglede en fabrikschef i Hobro. Aksel kontaktede mig for at høre, om jeg kendte nogle kandidater til stillingen, og jeg syntes, at den lød spændende, så det endte med, at jeg selv søgte og fik den. Forløbet var meget positivt. Først fik jeg en god og tæt snak med Aksel om stillingen og fik ved den lejlighed udleveret en meget detaljeret skriftlig beskrivelse af både jobbet og virksomheden. Hele vejen igennem processen har jeg følt mig 110 % informeret, så der har ikke været mange overraskelser. Og Aksel er god til at holde tingene på et professionelt og samtidigt jordnært niveau, hvor alle parter ved, hvad det drejer sig om. Så jeg har ikke manglet noget - sådan skal han bare fortsætte fremover."

Allan Nedergaard:

"Skelmose Consulting har hjulpet mig på vej til et udfordrende, interessant job hos CK Produktion som projektleder. Forløbet bestod af en første kontakt med en "pejling" fra begge sider, hvor Skelmose kom med info om jobfunktionen, hvilket firma der var tale om og generel information. Derefter kom selve jobsamtalerne, som begge var gode (Jeg fik jo jobbet!). Forløbet havde en varighed på cirka halvanden måned. Det var et godt forløb, hvor jeg føler, jeg fik den nødvendige information på alle måder, både "in person", via e-mail og pr. telefon. Alt i alt var det et meget positivt, professionelt forløb, hvor jeg følte mig velinformeret og tryk."

Kenneth Agner:

"Jeg blev tilbudt en opgave som interim fabrikschef hos Woodtech, ved at Aksel kontaktede mig. Forløbet tog 2½ uge fra første henvendelse, til jeg startede i virksomheden. Forløbet foregik via telefonisk kontakt, møde med Skelmose og to møder i virksomheden med ejerne og bestyrelsen. Jeg fik informativt materiale udleveret fra starten af fra Aksel, og jeg har følt mig godt informeret hele vejen igennem. Jeg har været tilfreds med samarbejdet."

Bjarne Henriksen:

"Jeg blev kontaktet af Aksel med hensyn til et job som fabrikschef. Jeg var til møder både hos ham og i virksomheden og fik jobbet. Forløbet varede ca. 1 måned, så det gik stærkt, men alt kørte som planlagt, så jeg følte mig meget tilfreds. Aksel kørte det meget professionelt. Det, han oplyste mig om, svarede godt til virkeligheden. Forløbet var det jeg kalder helt nede på jorden og ikke noget, som virkede smart, men det hele virkede åbent og ærligt. Han havde lavet et godt stykke arbejde og jeg følte mig grundigt informeret gennem hele forløbet."

Heine Prilvang:

"Jeg har i længere tid stået i Skelmose's database og har været i kontakt med Aksel nogle gange, dog uden resultat, men da stillingen som direktør ved PUMAC A/S blev opslået på hjemmesiden, tog jeg kontakt til Aksel for yderligere information. Denne gang gik det hurtigt, dvs. ca. 2 uger fra første kontakt til jobbet var mit. Jeg fik tilsendt en detaljeret stillingsbeskrivelse, senere virksomhedsbeskrivelsen og processen var i gang. Vi havde en del kontakt via telefonen da først forløbet kørte og føler det har været en meget tilfredsstillende gennemgang. Aksel arbejder på en meget personlig og udramatisk facon."

Peter Aarø Rasmussen:

"Aksel kontaktede mig, da han skulle finde en kvalificeret kandidat til et lederjob hos AMC SCHOU A/S. Hele forløbet varede ca. 8 uger. Først et indledende interview om jobbet, derefter interview med virksomheden. Ligeledes blev der udfærdiget en DiSC profilanalyse for at understøtte teorien om mig som person og til sidst indhentede Aksel centrale referencer. Dette førte til en ansættelse, hvor alle faser er blevet håndteret professionelt og godt. Under hele forløbet har der foreligget udførlige og gode informationer, hvilket har været meget tilfredsstillende. Alt i alt en god oplevelse."

Arne Bruun:

"Aksel kontaktede mig, da han skulle finde en kvalificeret driftsleder til Flensted Snitgrønt. Hele forløbet varede ca. 2 uger, så det gik meget hurtigt. Jeg havde kun talt med Aksel over telefonen, men nu mødtes vi på virksomheden til det indledende møde. Kort tid efter modtog jeg en rundvisning i den afdeling, hvor jeg skulle gøre mit virke. I mellemtiden udfyldte jeg en kandidatpræsentation, som slutteligt endte ud i en ansættelse. Alle faser er blevet håndteret professionelt. Under hele forløbet har der foreligget gode informationer, hvilket har været meget tilfredsstillende. Hele forløbet kunne godt kaldes for en succeshistorie."

Steen Mortensen:

"Jeg kender Skelmose, da jeg tidligere har været i kontakt med Aksel Jensen omkring et andet job. Denne gang var det stillingen som værkstedschef hos Højbjerg Maskinfabrik, der så interessant ud. Jeg kontaktede derfor Aksel og indenfor en periode på ca. 14 dage var jobbet mit. Indenfor de 14 dage fik jeg tilsendt en god og professionel beskrivelse, som gav mig en god indsigt i jobbet. Desuden var det en positiv oplevelse, at kemien var god blandt alle parter lige fra starten, hvilket gjorde samtalerne behagelige. Der var absolut intet skjult og jeg følte mig godt informeret. Ligeledes tilbyder Aksel en opfølgning af jobbet på et senere tidspunkt, hvilket jeg også ser som meget positivt."

Henrik Sjøhart Lund:

"I forbindelse med søgning på Internettet fandt jeg et interessant job som fabrikschef hos Caljan Rite-Hite ApS på Skelmoses hjemmeside. Jeg besluttede mig for at tage kontakt til Aksel Jensen og modtog herefter relevant materiale om jobbet i form af en virksomhedsbeskrivelse, som til fulde levede op til mine forventninger. Jeg var virkelig imponeret og fik svar på de spørgsmål der måtte være i forbindelse med et nyt job. Hele forløbet kørte planmæssigt over en periode på ca. 6 uger med møder, personlighedsprofil og ansættelsessamtale. Et forløb hvor kemien var på plads lige fra starten, hvilket var medvirkende til, at hele processen kørte meget tilfredsstillende for alle parter."